

中小企業に求められる営業力強化

成功企業の事例をもとに新規開拓にかかわる意思決定や行動につながる学びを得るセミナーです。

【日時】 **2月14日（金）** 15:00～17:00

【場所】 **三重県合同ビル5階 会議室**
(津市栄町1丁目891)

【定員】 **会場 20名**
オンライン(ZOOM) 80名
※定員になり次第締切ます

【対象】 **三重県内の中小企業等**

【内容】 **新規開拓の取組事例紹介**

取組事例にみる意思決定や行動について

**参加費
無料**



【講師紹介】 三重樹脂株式会社 代表取締役 打田 昌昭 氏

常に新しい市場に挑戦する企業のトップとして活躍されている。中部経済産業局の「中部発きらり企業紹介」でも新規開拓について取り上げられた企業。2023年旭日単光章受章。



【講師紹介】 株式会社サクラネット 代表取締役社長 谷口 千鶴 氏

環境変化の激しい市場での意思決定と行動を助ける方法論についての第一人者。岡山理科大学非常勤講師。関西学院大学専門職大学院経営戦略研究科修了。

申込方法

裏面の「受講申込書」に必要事項記入の上、電子メールまたはFAXにてお申し込みください。
2次元コードまたは下記URLからもお申し込みいただけます。
<https://forms.gle/7dNE4YD4UZnkvNvK9>
※ご記入いただいた個人情報は、個人情報保護制度に基づき適切に取扱います。



申込締切日

2月7日（金）まで

お問合せ

公益財団法人三重県産業支援センター 経営支援課
〒514-0004 津市栄町1丁目891 (三重県合同ビル5階)
TEL : 059-253-4355 FAX : 059-228-3800
MAIL : salesstreng@miesc.or.jp

